

Freiräume schaffen durch die Optimierung von SAP-Lizenzen

Schaffen Sie Transparenz und nutzen Sie
Potentiale für Ihre SAP-Transformation
mit unserem attraktiven Angebot „T-Systems
License Value Case for SAP Landscapes“

VORTEILS-
PREIS
4.900 €

T Systems

Let's power
higher performance

Wie verwalten Sie Ihre SAP-Ausgaben? Wie managen Sie Ihre SAP-Lizenzverträge? Wie stellen Sie die Compliance sicher? Was tun Sie, um Ihre SAP-Lizenzverträge an anstehende SAP S/4HANA® Migrationsprojekte anzupassen?

Unternehmen geben jährlich Millionen für ihre SAP-Systeme aus. So ist beispielsweise die SAP-Lizenzierung komplex und die Ausgaben sind schwer zu verwalten. Ein mangelnder Einblick kann zu Unsicherheiten in rechtlicher Konformität und Verpflichtungen führen und zu hohe Ausgaben für ungenutzte Lizenzen oder Software bedeuten. Wie genau kennen Sie Ihre aktuelle SAP-Lizenzsituation?

Verschaffen Sie sich einen Überblick mit unserem attraktiven Angebot:

„T-Systems License Value Case for SAP Landscapes“
zum Vorteilspreis von 4.900 €

Sie erzielen bis zu 30 % Kosteneinsparungen und jedes Asset macht sich bezahlt. Frei werdendes Budget können Sie gewinnbringend investieren, z. B. beim Wechsel des Lizenzmodells oder beim Hub auf SAP S/4HANA®.

Unser Angebot

Vorbereitungs-Workshop

- Erfassung der vorhandenen Lizenzen, Lizenzmodelle und Besonderheiten Ihrer SAP-Landschaft
- Klärung technischer Voraussetzungen und Vorbereitung Transport auf Zielsystem für den Software Optimizer für SAP SOS von Snow Software
- Besprechung der nächsten Schritte

Durchführung des vorher festgelegten System-Scans

Nachbereitung

- Gemeinsame Auswertung und Validierung der gesammelten Daten und Informationen
- Soll-Ist-Abgleich
- Findings
- Erstellung Licence Value Case

Workshop-Ergebnisse

- Transparenz bezüglich der effektiven Nutzung der Systemlizenzen (User Basis und digitale Nutzung)
- Compliant/Non-Compliant
- Einsparpotentiale aufzeigen
- Empfehlung Lizenzmodell bei Migration auf SAP S/4HANA® oder Cloud
- Formulierung von Handlungsempfehlungen
- Vorstellung des Value Case
- Abstimmung der Folgeaktivitäten

Je nach Ergebnis des Value Case können Sie Ihren Handlungsbedarf definieren und entscheiden, welche nächsten Schritte Sie gehen möchten, z. B. Implementierung des automatisierten Lizenzmanagements mit Snow SOS, SAP Value Consulting zur Festlegung der SAP S/4HANA® Transformations-Roadmap bis hin zur Implementierung des SAP S/4HANA® Projektes.

Ihre Vorteile

In dieser Kombination erreichen Sie

- Einsparpotentiale bei SAP-Lizenzen von 30 %
- Reduzierung der Ausfallzeiten von SAP-Systemen um 72 %
- Reduzierung der Projektkosten um durchschnittlich 32 %

Stand Q2/2023. Einzulösen bis 31.12.2023.

Angebot vorbehaltlich Änderung und Verfügbarkeit. Alle Services im Remote-Execution-Verfahren möglich. Die Anwesenheit Ihrer Mitarbeiter oder von T-Systems Mitarbeitern vor Ort ist nicht erforderlich.

Sind Sie interessiert?

Dann kontaktieren Sie uns gerne.

 **Kontakt**



Kontakt

T-Systems International GmbH
Hahnstraße 43d
60528 Frankfurt am Main, Germany
www.t-systems.de/kontakt

Veröffentlicht durch

T-Systems International GmbH
Marketing
Hahnstraße 43d
60528 Frankfurt am Main, Germany