

# GovMarket: Ökosystem für die digitale Verwaltung

Sovereign Cloud bietet zukunftsfähige Basis für GovTech-Marktplatz

Referenzprojekt:



**„Mit der T-Systems Sovereign Cloud powered by Google Cloud haben wir eine Plattform gefunden, die unser Geschäftsmodell nachhaltig auf ein souveränes Fundament stellt.“**

Jana Janze, GovMarket

Immer noch ist das Thema Digitalisierung in der öffentlichen Verwaltung eine Baustelle. Das hängt nicht nur mit einer generellen Skepsis gegenüber der Cloud zusammen, sondern auch damit, dass Auftraggeber und Auftragnehmer häufig schwer zueinander finden. Das gilt insbesondere für die Zusammenarbeit mit Start-ups und KMUs, die GovTech-Leistungen anbieten.

So statuieren 61 Prozent der Behördenmitarbeitenden, dass die Beschaffung von Leistungen und Diensten eine ihrer größten Herausforderungen ist. Den richtigen Partner für eine erfolgreiche Zusammenarbeit zu finden, gestaltet sich für dem Hintergrund umfangreicher geltender Regularien als langwierig. Aber auch auf der anderen Seite herrscht häufig Ratlosigkeit: 71 Prozent der Start-ups und KMUs fällt es schwer, die Ausschreibungsunterlagen auszufüllen. Schwierige Voraussetzungen also für die Implementierung innovativer eGovernment-Lösungen und die Digitalisierung der Verwaltung.

GovMarket, eine gemeinsame Tochter von PUBLIC Deutschland und PwC, will ebenjene Hürden zwischen öffentlichen Auftraggebern und Auftragnehmern beseitigen. „Mit GovMarket wollen wir ein führendes GovTech-Ökosystem aufbauen, um die Innovationskraft des Staates nachhaltig zu stärken und eine digitale Verwaltung zu ermöglichen“, beschreibt Rainer Bernnat, Geschäftsführer Public Sector bei PwC Strategy& Deutschland und einer der Sponsoren des Joint Ventures, die Vision. Nils Hoffmann, Geschäftsführer von PUBLIC, bestätigt die Möglichkeiten: „GovMarket bietet die Chance, innovative Technologien in der gesamten Verwaltung zugänglich und anwendbar zu machen.“

Das 2022 gegründete Unternehmen aus Berlin hat einen Markt- platz aufgebaut, auf dem sich GovTech Start-ups vorstellen und ihre Leistungen öffentlichen Auftraggebern präsentieren. GovMar- ket ist folglich der App-Store, aus dem der Public Sector passende Lieferanten für spezifische Digitalisierungsfragen wählen kann. Die Beschaffung innovativer Technologielösungen vereinfacht sich dadurch – für beide Seiten. Eine kleine Revolution.

## Auf einen Blick

- Neues Geschäftsmodell: GovTech-Marktplatz
- Minimales finanzielles Risiko bei voller Flexibilität
- Perspektivischer Ausbau weiterer Marktplatz-Funktionalitäten
- Erfüllung der Compliance-Vorgaben öffentlicher Auftraggeber
- DSGVO-konformer Betrieb des Marktplatzes auf der T-Systems Sovereign Cloud powered by Google Cloud Zugriff auf umfangreiches und reifes Innovationsökosystem
- Zukunftsfähigkeit des Geschäftsmodells: vorbereitet auch auf verschärfte Regularien
- Stetige und agile Weiterentwicklung des Marktplatzes

# Die Referenz im Detail

## Herausforderung

Doch natürlich braucht GovMarket für seinen Marktplatz auch eine passende technische Plattform, die als zuverlässige und vor allem skalierbare Basis dient. Dafür ist der Einsatz von Cloud-Plattformen der Standard, der dem jungen Unternehmen die nötige Flexibilität und Möglichkeit für Wachstum bietet. Sie erlaubt ein agiles Arbeiten, um sich schnell und gemeinsam mit den Anforderungen der Kunden zu entwickeln. Aber vor allem erlaubt sie dem Team von GovMarket, sich um den Kern ihres Business zu kümmern: den Aufbau ihres Netzwerks und die Beschleunigung der Beschaffung für diese Lösungen.

Doch was geschieht bei veränderten Anforderungen? Auch dann ist die Zukunftsfähigkeit der Cloud-Plattform gesichert, sodass sie den Ansprüchen öffentlicher Auftraggeber genügt und das Start-up somit sein Geschäftsmodell erfolgreich realisieren kann.

## Lösung

Nach Lengoo, MindDoc und ENIO migriert auch das Berliner Start-up GovMarket auf die Sovereign Cloud von T-Systems, powered by Google Cloud. Das Angebot von T-Systems verbindet die Möglichkeiten und Funktionalitäten des etablierten Cloud-Ökosystems von Google Cloud mit den Souveränitätsanforderungen des öffentlichen Sektors. Die Sovereign Cloud bringt in ihre Architektur integrierte Souveränitätskontrollen mit. Dazu gehört unter anderem, dass Daten nur in Deutschland gespeichert werden. Wenn das Betriebspersonal auf die Plattform zugreift (sowohl physisch als auch virtuell) werden diese strikt (durch T-Systems) überwacht und protokolliert. Nicht zuletzt werden kryptographische Schlüssel außerhalb der Plattform gespeichert und verwaltet – in einem Rechenzentrum von T-Systems.

## Kundennutzen

Durch den Betrieb des Marktplatzes auf der T-Systems Sovereign Cloud powered by Google Cloud gewinnt GovMarket eine zukunftssichere Betriebsplattform, die perspektivisch viele technologische Möglichkeiten bietet. Die daraus abzuleitende Souveränität macht das Start-up mit seinem Geschäftsmodell zu einem Partner auf Augenhöhe mit den Anforderungen öffentlicher Auftraggeber an Datensicherheit, Datenschutz und weitere Compliance-Anforderungen. Die Weichen in Richtung Zukunft sind gestellt, die souveräne Cloud hält dem Start-up dafür den Rücken frei.

### Kontakt

[www.t-systems.de/kontakt](http://www.t-systems.de/kontakt)  
0800 33 09030

### Herausgeber

T-Systems International GmbH  
Marketing  
Hahnstraße 43d  
60528 Frankfurt am Main  
Deutschland